

OS MEUS  
HÓBIS**Marta Vaz Alberto**

A Master Blank foi um projecto fundado por si e pelo sócio, João Pedro Malheiros, e tem como objectivo a produção de espumas

rígidas de poliuretano, com duas marcas distintas. Nas horas vagas, Marta gosta de praticar surf, ioga, e de ler

\* INTELIGÊNCIA  
sub-30

FINALISTAS DO IV CONCURSO DE JOVENS EMPREENDEDORES DA ANJE

# PRANCHA DE ESPUMA RÍGIDA PARA O SURF

\* Concurso premiou produção de espumas rígidas de poliuretano destinadas ao fabrico de pranchas de surf

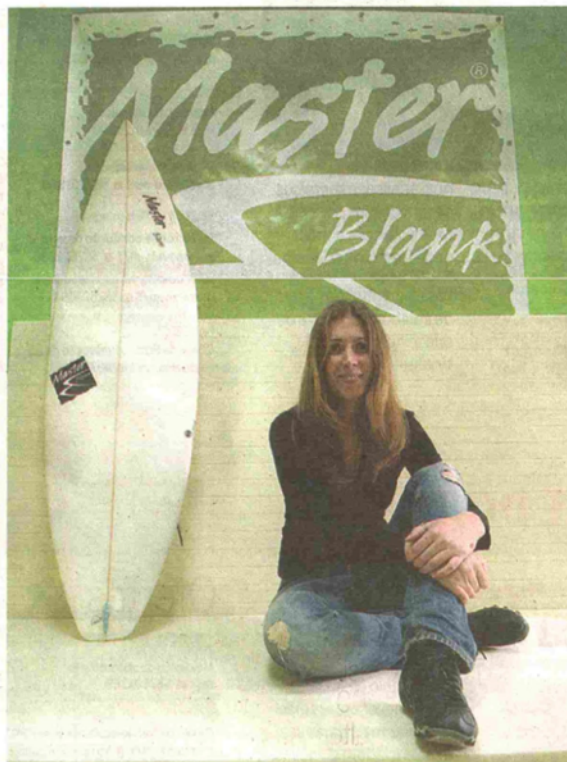
● MARIA INÊS DE ALMEIDA

Tudo o seu percurso académico acabou de mais tarde criar uma empresa própria. A oportunidade surgiu com o desaparecimento do maior produtor de 'blanks' a nível mundial. O projecto Master Blank modificou por completo o seu estilo de vida. Habituada a uma vida citadina nas grandes cidades da Europa – Londres, Paris, Madrid ou Lisboa –, mudou-se para um pequeno local ao lado da praia e começou a dedicar-se ao surf e a uma vida muito mais saudável.

“É isto que me dá força para continuar a lutar pelo meu projecto e nunca desistir.” Em Leiria, fez o 12.º ano na Escola Secundária Domingos Sequeira, entrou para o ISG, no curso de Gestão e Administração de Empresas, e no terceiro ano candidatou-se ao programa ESCP-EAP, onde terminou o curso. “Este programa consiste em três anos/três países distintos (Inglaterra, Espanha e França). Além de nos dar a oportunidade de ter aulas em países distintos, estamos em contacto com diferentes nacionalidades e em cada país fazemos um estágio profissional. Tive a oportunidade de estagiar – sempre na área de Marketing – em empresas como a Vivienne Westwood – Londres, a L'Oréal Divisão Coiffure em Espanha e a L'Oréal Divisão Produtos de Luxo em França.” Foi precisamente nesta última que ficou a trabalhar quando terminou o curso. Numa primeira fase em estudos de mercado, depois como gestora de produto. Passados três anos, pediu transferência para a filial portuguesa

**Marta****SÓCIA-GERENTE**

Está mais dedicada à área de Marketing e Comercial. A Master Blank, além de ser a primeira empresa em Portugal a produzir 'blanks', quis ir mais longe, inovando no processo produtivo, o que lhe permite oferecer alta qualidade, um serviço único, por preços similares ao da concorrência, oferece a possibilidade de 'customização' total do 'blank'. Esta 'customização' reduz drasticamente o tempo de produção aos clientes. Para o desenvolvimento deste projecto, efectuaram uma parceria com o Pólo Tecnológico da Universidade do Minho.

**IDADE****31 anos****CURSO: Gestão e Administração de Empresas****RENDIMENTO:****1192,50 € MENSAIS****WWW.MASTERBLOCK.PT**

## ■ SAIBA MAIS

**30%**

O excesso de consumo energético é a maior causa de poluição na Europa.

O isolamento térmico eficaz de um edifício permite poupança energética e de emissão de CO2: uma economia de cerca de 30% em consumo de aquecimento e ar condicionado.

O mercado do surf tem crescido a dois dígitos, tendo abrandado apenas devido à actual crise económico-financeira.

**Preços**

Os preços variam conforme as dimensões ou densidades requeridas. O custo médio por metro cúbico são 200 euros, variando o preço conforme a densidade e dimensões requeridas à Master Block – espumas rígidas para isolamento térmico e acústico.

Espuma rígida de poliuretano: produto com índice de condutividade térmica mais baixo (0,022 W/MK).

“ FINANCIAMO-NOS COM CAPITAL SOCIAL E EMPRÉSTIMOS BANCÁRIOS E ESTAMOS À ESPERA DA RESPOSTA À CANDIDATURA DO QREN

## ■ OS MEUS SEGREDOS

Três conselhos

**1 TER PERSEVERANÇA**

Ao iniciar-se um projecto, vamos-nos debatendo com várias dificuldades, muitas delas completamente imprevisíveis. É necessário acreditarmos e não desistirmos aos primeiros contratempos. Continuar motivados e em linha com os nossos objectivos definidos.

**2 CRIAR NEGÓCIOS SEM SUBSÍDIOS**

Estes processos demoram muito tempo e muitas vezes são inatingíveis, o que poderá provocar desmotivação com o projecto.

**3 UMA BOM EQUIPA**

O mais importante é trabalharmos com uma equipa que nos complementa. Tive a sorte de encontrar um sócio que tem os mesmos objectivos que eu. Trabalhamos muito em equipa e confiamos a 100% um no outro.

onde ficou mais dois anos. Sempre com o objectivo de criar bases para se dedicar a um projecto próprio.

A Master Blank foi um projecto fundado por si e pelo sócio, João Pedro Malheiros, que tem como objectivo a produção de espumas rígidas de poliuretano, com duas marcas distintas. A Master Blank – produção de espumas rígidas ('blanks' é o termo técnico) destinadas ao fabrico de pranchas de surf – e a Master Block. “Sendo a espuma de poliuretano rígido (PUR) o isolador térmico mais eficiente, pois é aquele que necessita de uma menor espessura para obter o grau de isolamento desejado, e face à crescente preocupação com a eficiência energética, criámos a marca Master Block.”

Destaca que, além de ser a primeira empresa em Portugal a produzir 'blanks', quis ir mais longe, inovando no processo produtivo, o que lhe permite oferecer ao cliente, além de um produto de muito alta qualidade, um serviço único: “Por preço similar ao da concorrência, oferecemos a possibilidade de 'customização' total do 'blank'.” ■